**Exercício: Análise de Desempenho de Vendedores**

**Objetivo:**

* Aplicar as funções PROCV, SOMASES e SE para analisar o desempenho de vendedores com base em dados de vendas e informações de cadastro.
* Desenvolver habilidades de pesquisa, extração, cálculo e tomada de decisão com base em dados.

**Contexto:**

Imagine que você é um analista de dados do departamento de vendas de uma empresa. Você tem duas tabelas de dados: uma com informações sobre os vendedores e outra com informações sobre as vendas realizadas.

**Objetivos:**

* **Nome do Vendedor:** Utilizando a funções PROCV ou ÍNDICE e CORRESP localize o nome do vendedor com base na matrícula digitada.
* **Setor:** Utilizando a funções PROCV ou ÍNDICE e CORRESP localize o setor do vendedor com base na matrícula digitada.
* **Total de Vendas:** Utilizando a função CONT.SES descubra quantas vendas foram feitas pelo vendedor com a matricula informada.
* **Faturamento:** Com a função SOMASES calcule o faturamento do vendedor com a matricula digitada.
* **Meta Atingida:** Utilizando a função SE verifique se o vendedor conseguiu bater ou não a meta de acordo com o setor em que ele trabalha.